

CatiPad

Agilice la actividad de sus representantes y el servicio ofrecido al cliente

Proporcione a su red comercial una herramienta ágil y atractiva que enseñe a sus clientes el último catálogo de artículos disponible, ofreciéndole imágenes y vídeos demostrativos del producto que permitan promocionar su venta.

A su vez, el representante dispondrá de las estadísticas y cartera del cliente al que está visitando, permitiéndole conocer de antemano toda la información necesaria para realizar la venta y registrar el pedido desde la propia aplicación.

Potencia la imagen
de su empresa

- De manera sencilla y visual, el representante podrá presentar los nuevos productos, consultar el estado de la cartera del cliente y registrar un pedido.

Maximiza la
eficacia

- Durante la visita, el representante conocerá las familias de artículos más compradas por el cliente durante los últimos meses, de forma que pueda prever sus movimientos.

Facilita la
movilidad

- La aplicación mostrará al representante los clientes más cercanos al punto en el que se encuentra. Asimismo, visualizará un mapa interactivo que señale la posición geográfica de un cliente al situarse en su ficha.

Información
actualizada

- Los representantes estarán puntualmente informados de nuevos productos, últimos precios de venta, cartera de clientes, etc.

CatiPad

Catálogo interactivo para iPad



Catálogo multimedia para la presentación de sus productos

- **Posibilidad de incorporar vídeos, presentaciones y documentos:**
El representante dispondrá de una base de datos completa desde la cual podrá consultar y enseñar un vídeo o imagen del producto, así como consultar los documentos, hojas de cálculo y presentaciones asociadas al producto.
- **Seguimiento de las actividades y situación del cliente:**
Durante la visita, los comerciales podrán consultar las actividades realizadas con el cliente, así como distinguir fácilmente los recibos impagados o pendientes de cobro.
- **Registro de pedidos y envío de notas:**
Al introducir un pedido, se podrán enviar notas escritas y por voz, de forma que la oficina pueda recibir y escuchar las observaciones a tener en cuenta antes de proceder a la preparación del pedido.
- **Integración en su programa de gestión:**
Los pedidos efectuados fuera de la oficina se enviarán automáticamente al programa de gestión de la central, ahorrando costes operativos y evitando errores de transcripción. La mercancía se podrá servir en el menor tiempo posible, ofreciendo al cliente un servicio rápido y eficaz.

Características

- Catálogo interactivo de artículos y registro de pedidos para iPad
- Posibilidad de incorporar vídeos, imágenes, documentos y hojas de cálculo
- Presenta los clientes más cercanos al punto en el que estamos situados
- Facilita el seguimiento de las actividades relacionadas con el cliente
- Informa de la situación de la cartera del cliente
- Gráficos de las familias más vendidas al cliente en los últimos meses
- Integrado en su programa de gestión